

DESAFIO 2030

ligados no futuro

Casos de Sucesso

Colaboração entre Instituições de I&D e PME

PROMOTOR



COM O APOIO INSTITUCIONAL
DE SUA AGENCIARIA



O Presidente da República

PARCEIRO



CO-FINANCIADO POR



UNÃO EUROPEIA
Fundo Europeu
de Desenvolvimento Regional



Tubo Solar

O Tubo Solar é um dos mais avançados sistemas de iluminação natural tubular do mundo. É um produto que maximiza o conceito de energia limpa, possibilitando a utilização de luz natural para a iluminação de espaços fechados, criando assim ambientes mais naturais, saudáveis e sustentáveis.

Nome da PME

Chatron, Lda.

Descrição

A Chatron foi fundada por Carlos Brandão e o seu irmão em 1993 como um negócio *part-time*. Em 1998, Carlos Brandão quis dedicar-se à Chatron a tempo inteiro, altura em que assumiu a gestão da empresa, comprando a quota ao seu irmão. Nesta fase embrionária, o foco principal da empresa era a importação e exportação de equipamentos de climatização.

Em 2007, com o desenvolvimento de novas instalações, a Chatron posicionou-se no mercado solar com um produto inovador, o Tubo Solar, que rapidamente se tornou no principal produto da empresa. Esta mudança de estratégia permitiu uma melhoria significativa nos resultados e a incorporação de mais produtos inovadores no catálogo da empresa.

A Chatron mantém, desde 2007, relações com diversas instituições de I&D. Estas parcerias têm ajudado a empresa no processo de melhoramento contínuo dos seus produtos.

Esta estratégia de constante inovação, aliada à agilidade e flexibilidade inerente a uma pequena empresa, permite à Chatron uma proximidade ao mercado elevada e um posicionamento diferenciador em relação à concorrência.



Indicadores

Fundado em: 1993

Fundador: Carlos Brandão

Orçamento I&D: 5 a 7% do volume de faturação

Evolução: Um aumento das margens de lucro de 5% para 30%

Sector: Fabrico de equipamentos Solares e de Climatização

VN: 1,1 milhão de euros

Nº de colaboradores: 12

Âmbito: Internacional

Localização: Vale da Cambra

Tipo de colaboração: Melhoramento de produto/ processo

Tipo de empresa: Pequena

Instituição de I&D/Colaboração:

Itecons – Coimbra

O Itecons – Instituto de Investigação e Desenvolvimento Tecnológico para a Construção, Energia, Ambiente e Sustentabilidade – constituído a 11 de janeiro de 2006, é uma associação sem fins lucrativos classificada como instituição de utilidade pública, que funciona como interface dinâmica entre a comunidade científica e a indústria, prestando serviços de investigação aplicada, ensaios, consultoria e formação nos domínios da construção, energia, ambiente e sustentabilidade.

PROMOTOR



COMO O ALTO PATRONATO
DE SUAS ATRIBUIÇÕES



PARCEIRO



CO-FINANCIADO POR



O projeto

O Tubo Solar é um dos mais avançados sistemas de iluminação natural tubular do mundo. A Chatron mantém o foco no seu desenvolvimento permanente através de diversas colaborações com instituições de I&D como universidades e centros tecnológicos portugueses e europeus.

O Itecons de Coimbra destaca-se como parceiro da Chatron participando, através da validação e melhoria de processos e projetos, no desenvolvimento de novas versões do Tubo Solar. A transferência de conhecimento resultante da parceria garante um aumento significativa na eficiência associada ao desenvolvimento do produto.

Esta relação contínua permitiu à empresa alargar o leque de versões do Tubo Solar. A sua funcionalidade baseia-se na iluminação natural de espaços através da captação, transmissão e difusão da luz solar dentro de espaços domésticos e industriais. Uma cúpula é colocada no exterior, por onde entra a luz solar e é refletida até destinos antes considerados praticamente impossíveis de iluminar naturalmente. Outra grande vantagem do Tubo Solar é que durante o processo, as ondas UV e IV são filtradas, tornado a variação de temperatura resultante residual.

O Tubo Solar maximiza o conceito de energia limpa, possibilitando a captação de luz natural para dentro de espaços fechados, criando assim ambientes mais naturais, saudáveis e sustentáveis.

O foco constante na inovação, associado à transferência de conhecimento resultante do trabalho conjunto com as instituições de I&D, permite à Chatron obter um produto líder no mercado mundial, que tem recebido vários prémios e reconhecimentos na sua área.

Indicadores

O Tubo Solar representa a maior quota dos produtos exportados pela Chatron e equivale a 70% da faturação da empresa.

Objetivos Planeados

Melhoramentos contínuos com base nas necessidades de mercado.

Objetivos Conseguidos

Reconhecimento nacional e internacional e um produto líder de mercado.

Melhoramento dos resultados financeiros da empresa.



Principais Marcos

Fevereiro 2020 – Best Solar Light Tubes Manufacturer – European Enterprise Award

Maior 2019 – Diploma de Produto Inovador – Construmat 2019 – Barcelona

Maior 2017 – 1º Prémio de Inovação – Tektónica 2017 – Lisboa

Maior 2011 – Menção Honrosa Prémio de Inovação – Tektónica 2011 – Lisboa

Novembro 2011 – Tubo Solar Selecionado para Galeria de Inovação da Batimat - Paris

Datas Importantes

Junho 2009 – Lançamento do primeiro Tubo Solar

Barreiras e desafios

Dar a conhecer ao público em geral o que é o Tubo Solar e seus benefícios (grande parte da população ainda desconhece).

Aperfeiçoar continuamente os aspetos técnicos, designadamente térmicos, acústicos e estéticos, em todos os modelos de tubos solares por forma a torná-los mais eficientes e a permitir a sua aplicabilidade nos projetos mais seletivos a nível mundial.

Cumprir com todas as certificações existentes e ir mais além ao criar uma Emissão de Avaliação Técnica Europeia para este produto específico, a “Tubular Daylight Devices (TDD)”, uma vez que não existem normas europeias para este produto específico.

Lições Aprendidas:

A crença no próprio e a perseverança são qualidades necessárias ao sucesso de uma ideia. Existe sempre a possibilidade de ser líder.

A convicção move montanhas, se não conseguirmos hoje, conseguiremos amanhã.

PROMOTOR



COMO O ALTO PATRONATO
DE SUA ARCADEADONIA



PARCEIRO



CO-FINANCIADO POR

